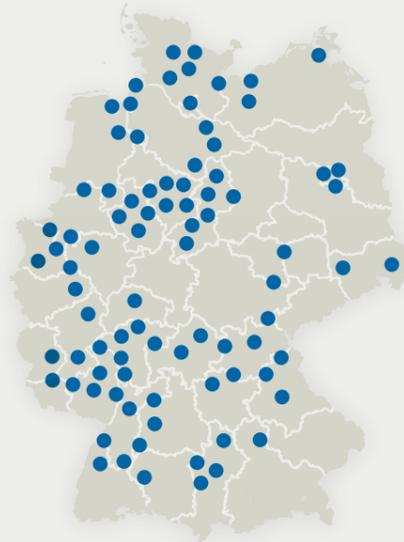


MIT 350 MITARBEITERN AN ÜBER 180 STANDORTEN ERFOLGREICH

Die SP Serviceplattform arbeitet für die größten Unternehmen Ihrer Branche. 350 Mitarbeiter an über 180 Standorten im gesamten Bundesgebiet sorgen dafür, dass die hohen Anforderungen an Umsatz, Effizienz und Qualität großer Konzerne erfüllt werden. Besonderer Fokus liegt dabei auf dem Vertrieb anspruchsvoller und erklärungsbedürftiger Leistungen.



Nach dem Studium hatte ich eigentlich nur einen Übergangsjob gesucht. Die Arbeit mit Menschen und die vielfältigen Aufgaben haben mich jedoch so begeistert, dass ich heute nicht mehr weg möchte. Vertrieb ist mein Leben und meine Leidenschaft geworden.

Markus Kraus



Wo sonst kann man auch als Frau in nur drei Jahren zur Bezirksleiterin aufsteigen? Eine Aufgabe, die nicht nur finanziell sehr viel Spaß macht, sondern mich auch jeden Tag aufs Neue fordert und weiterbringt.

Elisabeth Schwibs

sp
serviceplattform

Hohenzollernstraße 76, 80801 München
Telefon 05241-5058849, Mail bewerbung@sp-plattform.de

OFFENSIV HANDELN – ERFOLGREICH VERKAUFEN!

sp
serviceplattform

STELLEN SIE SICH VOR, SIE HÄTTEN DAS BESTE PRODUKT MIT DEM BESTEN MARKETING ABER NIEMANDEN, DER ES VERKAUFT.

Was macht den Erfolg eines Unternehmens aus? Das Produkt? Das Marketing? Der Vertrieb? Fakt ist, ohne Vertrieb hätten Produkte und Dienstleistungen keine Kunden. Erst guter Vertrieb sorgt für Absatz und Umsatz. Er ist die Schlüsselrolle eines jeden erfolgreichen Unternehmens. Er ist Schwachstelle und Chance zugleich. Kleinste Fehler entscheiden über Erfolg oder Misserfolg.

„VERTRIEB – EINE CHANCE FÜR UNTERNEHMEN UND MITARBEITER“

Die SP Serviceplattform hat dies erkannt und sich voll und ganz dem Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen verschrieben. Auf Basis intelligenter Vertriebstechiken und Jahrzehnten praktischer Erfahrung, übernimmt die SP Serviceplattform diesen neuralgischen Punkt in der Wertschöpfungskette von Unternehmen und sichert größtmögliche Vertriebsfolge. Die Chancen, die sich hieraus ergeben, sind umfangreich. Nicht nur für den Unternehmenserfolg, sondern auch für jeden einzelnen Mitarbeiter.

Rufen Sie uns an. Gerne zeigen wir Ihnen auf, was die SP Serviceplattform auch für Sie bringen kann.



Rainer Aigner
Geschäftsführung



Walter Kraus
Geschäftsführung

„Die SP lebt Schnelligkeit, Engagement und Verlässlichkeit und ist damit für uns ein wesentlicher Erfolgsfaktor. An über 120 Shop-Standorten verleiht SP der Kabel Deutschland einen sympathischen und kompetenten Auftritt.“

Dr. Marc K. Mikulcik, Vice President Retail Kabel Deutschland

DIE 5 ERFOLGSSÄULEN DER SP SERVICEPLATTFORM

VERTRIEB

Die Vertriebsmannschaft der SP Serviceplattform besteht aus über 350 hoch motivierten und erfahrenen Vertriebsmitarbeitern. Dezentral an den wichtigsten Standorten Deutschlands sind sie das ausführende Organ der SP Serviceplattform.

VERTRIEBSMANAGEMENT

Guter Vertrieb basiert auf perfekter Organisation. Das SP Vertriebsmanagement koordiniert, organisiert und kontrolliert die Vertriebsmannschaft kontinuierlich und garantiert so höchste Qualität, motivierte Arbeit und faktische Erfolge.

RECRUITING

Um ein guter und erfolgreicher Verkäufer zu sein, erfordert es bestimmter Grundvoraussetzungen. Neue Mitarbeiter durchlaufen daher ein standardisiertes Aufnahmeverfahren, in dem Softskills und Kompetenzen genauestens analysiert werden.

SCHULUNGEN

Talent ist nichts ohne umfangreiches, praktisches Wissen. Darum bietet die SP Serviceplattform seinen Mitarbeitern umfangreiche Schulungs- und Fortbildungsmöglichkeiten, um die Qualität des Vertriebsteams nicht nur zu halten, sondern weiter auszubauen.

NACHHALTIGKEIT

Erst langfristige Zusammenarbeit garantiert größtmögliche Erfolge. Die SP Serviceplattform bietet Mitarbeitern daher neben der Altersvorsorge vielfältige Angebote um das Kapital Mitarbeiter-Know-how lange im Unternehmen zu halten – nachhaltige und feste Strukturen, die neben dem breiten Produktportfolio auch von Kunden der SP Serviceplattform geschätzt werden.

